



L'Agence UMOA-Titres recrute
Un(e) Sales (H/F)
Poste basé à Dakar – Disponible Immédiatement

L'Agence UMOA-Titres (AUT) a vocation à apporter son concours aux États membres pour mobiliser sur les marchés de capitaux, les ressources nécessaires au financement de leurs politiques de développement, à des coûts maîtrisés. L'AUT est chargée d'identifier les modalités les plus appropriées pour mobiliser les ressources financières nécessaires au financement des États sur les marchés régionaux et internationaux de capitaux. Elle apporte son assistance aux Trésors publics des États membres de l'UMOA.

Dans le cadre d'un renforcement d'effectif, nous recherchons **un(e) Sales**.

IDENTIFICATION DU POSTE

Titre du poste : Sales

Famille professionnelle : Finance de marché – Front, middle office

Catégorie / Corps : Personnel d'encadrement

MISSIONS DU POSTE

Le Sales junior contribue activement à la mise en œuvre de la stratégie de placement des titres souverains. Il est chargé de qualifier et de caractériser les investisseurs locaux et internationaux et de maintenir à jour le référentiel investisseur. Il contribue à la préparation des échanges et des rencontres avec les investisseurs. Le suivi et l'évaluation des SVT sur le plan purement qualitatif lui sont dévolus.

ACTIVITES PRINCIPALES DU POSTE

- Qualification de la base des investisseurs
- Renseigner et tenir à jour les fiches profil investisseurs
- Assurer le suivi des opérations initiées par l'équipe sales : follow up des meetings, transmission d'information aux investisseurs, suivi des placements effectués...

- Contribuer à l'élaboration des supports de distribution et de placement
- Participer à l'organisation et à l'animation des road show et des rencontres avec les investisseurs
- Assurer le suivi quotidien avec les SVT et procéder à leur évaluation qualitative

ACTIVITES ANNEXES DU POSTE

- Remonter les informations relatives aux investisseurs et au marché
- Participer à l'élaboration de supports promotionnels
- Assurer un soutien technique de premier niveau à la fonction de promotion et de relation avec les investisseurs
- Toute mission nécessaire au bon fonctionnement de l'Agence.

POSITIONNEMENT

N'a pas de responsabilité hiérarchique ou fonctionnelle ;

Rapporte fonctionnellement : Au senior Sales

Rapporte hiérarchiquement : Au Responsable du Département Opérations et Promotions des Titres.

CHAMP D'AUTONOMIE ET DE RESPONSABILITES

Sous l'autorité hiérarchique du Responsable des Opérations et promotion de titres de l'Agence UMOA-Titres, le titulaire du poste dispose d'une autonomie dans la gestion des tâches qui lui seront confiées.

PROFIL REQUIS

Diplômes : diplôme de niveau **BAC + 5 (minimum)** en finance de marché, marketing

Expérience professionnelle : **au moins deux (2) années** d'expérience en finance après la date d'obtention du diplôme dans les activités de trading, structuration, ou de placement et de distribution de produits financiers

Avoir occupé des postes avec une dimension commerciale serait un atout.

Autres critères : être ressortissant d'un État membre de l'UMOA.

COMPETENCES

Compétences	Description	Niveau attendu (*)			
		A	I	M	E
Savoirs	<ul style="list-style-type: none"> - Très bonnes connaissances en finance de marché, en marketing et communication - Bonnes connaissances des techniques de vente des produits financiers - S'exprimer couramment en anglais à l'écrit et à l'oral 		X		
Savoir-faire	<ul style="list-style-type: none"> - Développer un argument de vente - Analyser et segmenter une base investisseur - Analyser un produit financier/ structurer et stratégie d'investissement - Rédiger des pitch - Capacité analytique élevée - Capacités rédactionnelles en français et en anglais - Connaissances informatiques : utilisation des outils Excel, 		X X X X	X X X	
Savoir-être		Utile		Indispensable	
	<ul style="list-style-type: none"> - Esprit d'initiative ; - Sens relationnel ; - Disponibilité et rigueur ; - Sens de l'éthique et de la responsabilité ; - Forte capacité de travail ; - Sens du détail ; - Sens du travail en équipe . 			X X X X X X X	

(*) Pour les savoirs et les savoir-faire :

A : Amateur : le titulaire du poste n'est pas obligé de maîtriser le savoir mais d'en avoir des notions générales.

I : Initié : le titulaire du poste doit avoir déjà été initié à ce savoir par une formation académique ou continue.

M : Maître : le titulaire du poste doit avoir une maîtrise du savoir lui permettant de le transférer à d'autres personnes.

E : Expert : le titulaire du poste maîtrise totalement le savoir et est capable de le conceptualiser et de créer d'autres savoirs connexes.

Pour les savoirs-être :

Utile : le titulaire du poste doit développer ces attitudes et comportements pour la réussite de certaines activités ou tâches du poste.

Indispensable : le titulaire du poste doit impérativement développer ces attitudes et comportements.

Merci de nous transmettre votre candidature (CV à jour et lettre de motivation) sous la référence : **SJ/09/2019** à l'adresse recrutement@umoatitres.org au plus tard le **27 septembre 2019** à **16h00 (TU)**.